



El centre Reempresa ha aconseguit la continuïtat de 123 empreses a Sabadell des del 2011, l'any de la seva creació / VÍCTOR CASTILLO

Reempresa salva i reconduïx tres negocis a Sabadell l'any 2021

Marc Parayre Cañameras · @marcparayrec #CentreReempresa #negocis

EMPRESA La iniciativa, creada el 2011, ha assolit 81 casos d'èxit a la ciutat en els últims cinc anys i ha generat una inversió induïda de tres milions d'euros

Reempresa ha evitat el tancament de tres negocis i ha salvat cinc llocs de feina a Sabadell l'any 2021. La iniciativa, fundada el 2011 per la patronal vallesana Cecot i Autoocupació, posa en contacte persones que volen vendre una empresa —que per motius diversos no poden garantir-ne la continuïtat— amb emprenedors disposats a agafar-ne el relleu.

Dit això, els tres negocis salvats són un forn de pa, un establiment de restauració i un taller mecànic. Els compradors ja van iniciar els tràmits per adquirir aquests negocis a finals del 2021 i es forma-

litzarà compravenda i inici d'activitat amb nova propietat el 2022.

Aquest mercat de compravenda de petites i mitjanes empreses de Catalunya ha assolit 81 reempreses d'èxit a Sabadell en els darrers cinc anys (en són 123 des de la creació de Reempresa l'any 2011). Així mateix, aquests casos han generat una inversió induïda de més de 2,8 milions d'euros i han evitat la pèrdua de 222 llocs de feina a la ciutat.

El centre de Reempresa es troba integrat a l'Oficina d'Atenció a l'Empresa i l'Autònom de l'Ajuntament de Sabadell, ubicada al

Vapor Llonch des de l'any 2012. El seu objectiu és, en definitiva, evitar el tancament d'empreses i donar noves oportunitats a persones emprenedores que preferixen continuar un projecte ja encetat que funciona, evitant així el tancament de negocis econòmicament viables i la destrucció d'ocupació a la ciutat. Sabadell continua sent la tercera ciutat de Catalunya on s'ha evitat el tancament de més negocis. El primer i segon lloc l'ocupen Barcelona i Terrassa, respectivament. De fet, l'Ajuntament de Sabadell va rebre el setembre del 2020 el tercer

guardó dels Premis Reempresa en reconeixement de la tasca que es realitza des del punt d'atenció Reempresa de la ciutat.

Segons la tinenta d'alcaldesa de l'Àmbit de Desenvolupament Econòmic i Impuls Administratiu, Montse González, Reempresa suposa una "bona oportunitat" per a aquelles persones amb una idea de negoci perquè puguin fer-la realitat evitant el tancament de negocis en funcionament.

Pel que fa a Catalunya, Reempresa ha aconseguit la continuïtat de 3.000 petites i mitjanes empreses des de l'any 2011 i ha generat més de 138 milions d'inversió induïda. A banda, també ha salvat 8.200 llocs de feina.

D'altra banda, segons dades de Reempresa actualitzades el gener del 2021, el preu mitjà de la venda dels negocis és de 33.887 euros en empreses del sector comerç, 34.640 euros en negocis d'hostaleria, 49.000 euros en empreses de serveis, 109.300 euros en empreses del sector de la construcció i de les reformes, i 156.500 en empreses industrials, així com 69.000 en altres sectors.

Pel que fa al perfil de cedents d'empreses, solen ser sobretot persones de més de 60 anys (38%), la qual cosa indica que la jubilació és el principal motiu de venda de negocis. En canvi, les persones emprenedores acostumen a tenir entre 40 o 50 anys (35%).

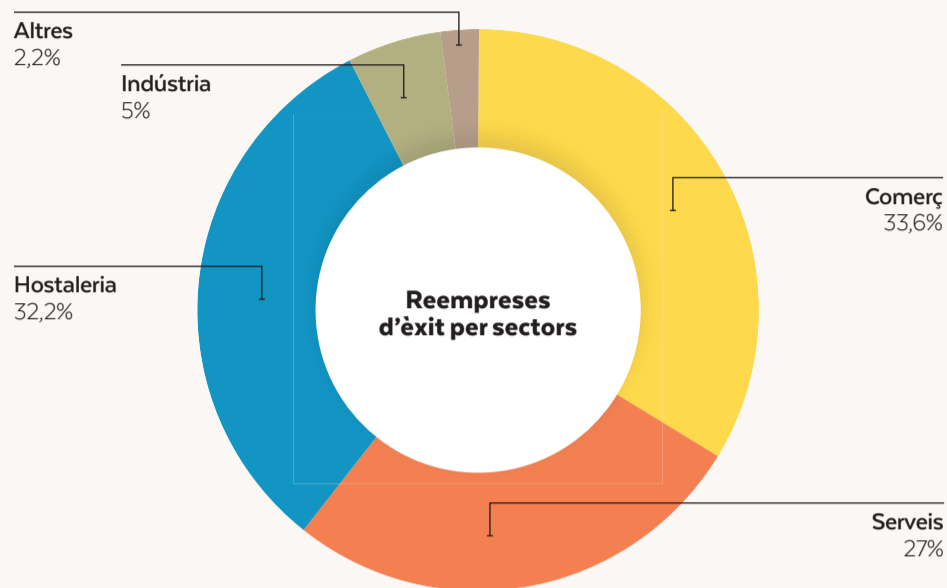


Segons les dades de Reempresa, un 45% de les persones que han comprat una empresa estaven en situació d'atur. Aquest servei, doncs, s'ha convertit en un mecanisme d'autoocupació



Reempresa, en xifres

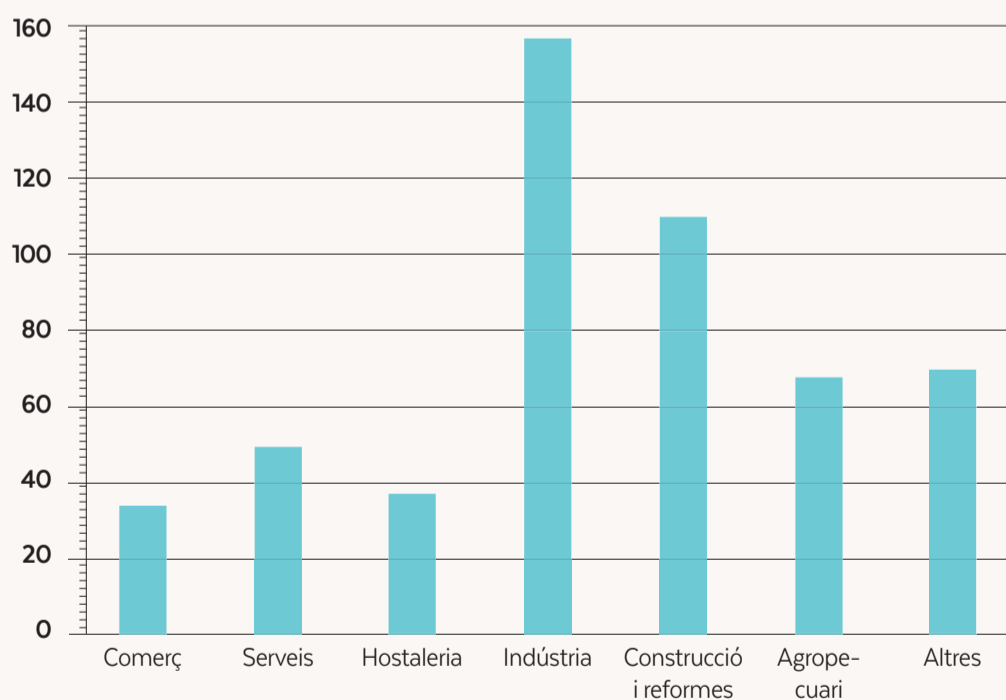
A continuació, les característiques més rellevants de les operacions intervingudes pel Centre de Reempresa.



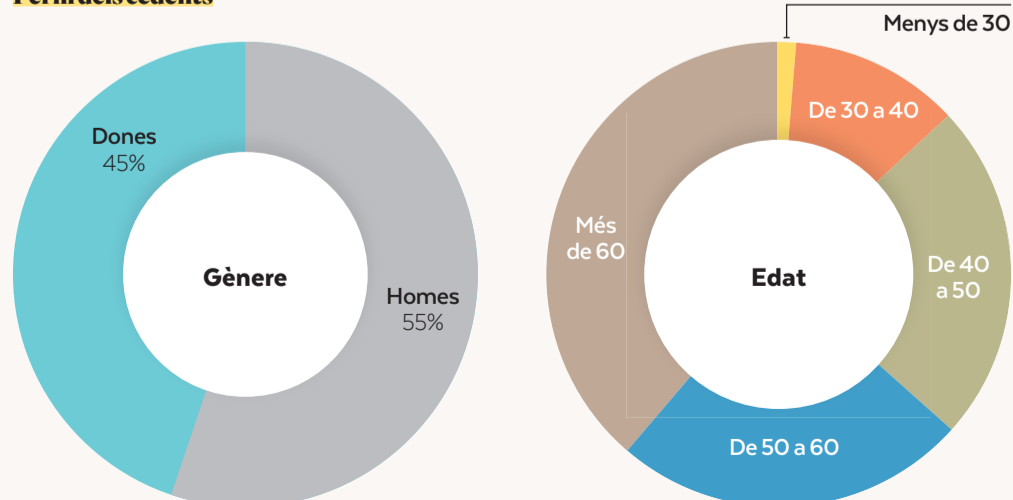
Xifres destacades



Preu mig per sector



Perfil dels cedents



“Tenir el meu propi negoci era un somni que tenia des que era petit”

Marc Parayre Cañameras · @marcparayrec

Entrevista a José Manuel Osorio

L'emprenedor, que no estava a gust a la seva darrera feina, es farà càrrec d'un taller mecànic al barri de Ca n'Oriac

José Manuel Osorio és un dels tres emprenedors que ha aconseguit comprar un negoci ja existent a Sabadell el 2021 a través de Reempresa. El sabadellenc es farà càrrec a partir del dia 1 de març d'un taller del barri de Ca n'Oriac, que estava en perill de tancament.

Cansat de treballar per a algú altre, Osorio va decidir deixar la seva feina anterior i passar a ser el seu propi cap. Ell assegura que és un somni fet realitat, tot i que a la vegada admet les dificultats de tirar un negoci endavant. El José Manuel ja té pensades algunes millores per al taller per tal que sigui rendible.



Osorio va decidir deixar la seva feina i comprar un negoci ja existent / LLUÍS FRANCO

Per què vas decidir comprar el negoci?

Per a mi muntar un negoci era un somni des de feia molts anys. Va coincidir que a l'empresa on treballava jo no estava content, ja que, des del meu punt de vista, no m'acabaven de valorar. Jo em dedicava a fer màquines com alternadors, arrencadors per a motors de proveïment elèctric. Al desembre vaig decidir deixar la feina i vaig capitalitzar l'atur per comprar el taller mecànic.

Com vas conèixer Reempresa? De quina manera t'han ajudat?

Un company d'empresa, que també era de Sabadell, em va parlar de la iniciativa. Ell, després d'estar uns anys de treballador, va muntar el seu propi negoci a través de Reempresa. Cal dir que estic molt content amb el servei del centre, ja que m'han ajudat molt. No és fàcil fer un pla d'empresa, perquè si no has sigut emprenedor i mai has muntat cap negoci, com era el

meu cas, no saps ben bé com fer-ho. Des de Reempresa m'han ajudat molt.

Quines novetats instauraràs a l'empresa?

La meua idea és fer-li una mà de pintura, com se sol dir de manera col·loquial. Això sí, és un negoci de barri i soc conscient que no em faré d'or, tot i que tampoc és el meu objectiu principal. Però sí que és cert que vull donar un servei una mica més *low cost* que la resta de tallers. La intenció és que la gent es pugui permetre venir al meu taller i que no pensi en el preu.

Quines són les teves expectatives de futur?

És difícil de dir-ho. D'entrada, la meua intenció és obrir una cadena de tallers aquí a Sabadell a partir d'aquest negoci. Tanmateix, és massa agosarat dir-ho. Encara no he ni començat amb aquest.

D'on ve la vocació per la mecànica?

No sabria dir-t'ho. Pel que fa a la meua família, al meu pare li agraden els cotxes, però no s'ha dedicat mai a la mecànica. Així i tot, crec que la meua vocació potser prové dels ral·lis. A més, he de dir que m'agraden molt els cotxes clàssics, encara que segurament em guanyaré la vida reparant cotxes moderns.

José Manuel Osorio ja té pensades algunes millores per al taller mecànic per tal que acabisent rendible